

UN EXPERT TECHNOLOGIQUE MONDIAL DES CIRCUITS IMPRIMÉS

PRÉSENTATION INVESTISSEURS

Résultats du S1

2025

Cette présentation (la « **Présentation** ») a été préparée par Icape Holding (la « **Société** ») uniquement en vue d'être utilisée lors de présentations aux investisseurs. Cette présentation vous est communiquée à titre personnel uniquement pour votre information et pour n'être utilisée que pour les besoins de la présentation de la Société. En recevant cette présentation et en participant à cette réunion, vous reconnaissez avoir pris connaissance des restrictions suivantes.

Ni cette Présentation, ni aucune copie de celle-ci, ni aucune information qu'elle contient, ne constitue une quelconque offre, invitation ou sollicitation à acquérir, souscrire ou céder des titres de la Société, y compris les titres mentionnés dans la Présentation et les options, les warrants ou les droits ou intérêts sur ces titres de la Société en Australie, au Canada, au Japon, aux Etats-Unis ou dans tout autre pays. Cette présentation ne doit pas être interprétée comme un conseil en investissement ou une recommandation personnelle.

Ni le présent document, ni une quelconque partie de ce document, ne constitue le fondement d'un quelconque contrat ou engagement, et ne doit pas être utilisé à l'appui d'un tel contrat, engagement ou décision d'investissement. Toute décision d'acquérir ou de souscrire des titres dans le cadre d'une quelconque future offre ne pourrait être prise que sur la base de l'information contenue dans le Document d'Information enregistré par Euronext ou dans tout autre document d'offre qui serait alors établi et émis par la Société dans le cadre de cette offre.

Ni cette présentation, ni une copie de celle-ci, ni aucune information qu'elle contient ne peut être apportée, communiquée ou distribuée, directement ou indirectement aux Etats-Unis, au Canada, au Japon ou en Australie, ou à tout résident de ces pays. Le non-respect de l'une de ces restrictions peut constituer une violation de restrictions légales en matière d'offre d'instruments financiers aux Etats-Unis, au Canada, au Japon ou en Australie. La distribution du présent document dans d'autres pays peut faire l'objet de restrictions légales et les personnes qui viendraient à le détenir doivent s'informer quant à l'existence de telles restrictions et s'y conformer.

Cette présentation contient des déclarations sur les perspectives et les axes de développement de la société. Ces indications sont parfois identifiées par l'utilisation du futur ou du conditionnel, ainsi que par des termes tels que "estimer", "avoir pour objectif de", "avoir l'intention de", "s'attendre à", "aboutir à", "devoir" et autres expressions similaires. Ces données sont soumises à des risques et à des incertitudes qui peuvent se traduire ultérieurement par des résultats réels sensiblement différents. Ces informations prospectives ne reflètent pas des données historiques et ne peuvent donc pas être interprétées comme des garanties que les faits et données cités se produiront, que les hypothèses ont été vérifiées et que les objectifs seront atteints. Par nature, ces objectifs pourraient ne pas être atteints et les hypothèses sur lesquelles ils reposent pourraient s'avérer erronées, sans que la Société, ses conseillers et leurs représentants ne soient soumis à une obligation de mise à jour de ces informations prospectives, sous réserve de la réglementation applicable. En outre, ces déclarations prospectives dépendent nécessairement d'hypothèses, d'estimations et de dates qui peuvent être incorrectes ou imprécises et impliquent des risques connus et inconnus, des incertitudes et d'autres facteurs. En conséquence, les déclarations prospectives incluses dans cette annonce ne prétendent pas être des prédictions d'événements ou de circonstances futures et peuvent ne pas se réaliser.

Sauf si la loi applicable l'exige, la société n'assume aucune obligation de mettre à jour ces déclarations prospectives pour refléter les résultats réels, les changements d'hypothèses ou les changements d'autres facteurs affectant ces déclarations prospectives. Aucun élément contenu dans le présent document ne peut être considéré comme une prévision, une projection ou une estimation des performances financières futures de la Société.

Cette présentation a été préparée par, et sous la seule responsabilité de la Société. Les informations figurant ci-après n'ont pas fait l'objet d'une vérification indépendante de la part de la Société, de ses conseillers ou de toute autre personne et peuvent faire l'objet d'une mise à jour, d'ajouts, et de révisions pouvant être significatifs. La Société n'est toutefois pas tenue de mettre à jour les informations contenues dans cette présentation.

La distribution de ce document peut faire l'objet de restrictions légales, et toute personne qui viendrait à en prendre connaissance doit s'informer de l'existence de telles restrictions et s'y conformer.

VOS INTERLOCUTEURS



YANN
DUIGOU

DIRECTEUR GÉNÉRAL

30 ans d'expérience dans
les PCB & Electronics

7 ans au sein du Groupe ICAPE



SHORA
ROKNI

DIRECTRICE EN CHARGE DE LA
STRATÉGIE D'ACQUISITIONS ET
D'INTÉGRATION

16 ans d'expérience
dans les PCB

16 ans au sein du Groupe ICAPE



ARNAUD
LE COGUIC

DIRECTEUR FINANCIER

Plus de 10 ans d'expérience en
audit (Deloitte, Publicis, KPMG, ...)

LES CIRCUITS IMPRIMÉS – DES TECHNOLOGIES COMPLEXES ET FONDAMENTALES



High-density connection - HDI



Rigid-flex



Aluminum (IMS)



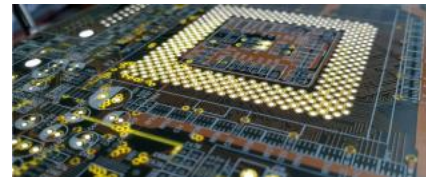
Semi-flex



Flex



Black panel/Heavy copper



Multilayer



Microwave/RF



Double-sided PTH

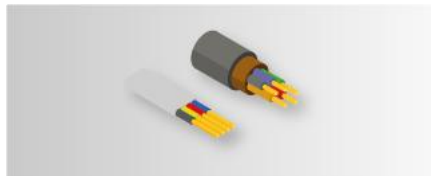


Single-sided & double-sided STH



Leurs fonctions principales sont à la fois électrique, mécanique et de liaison avec leur environnement

LES PIÈCES TECHNIQUES « SUR-MESURE »



Cables & connectors



Adapters



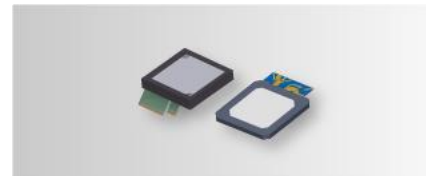
Transformers & coils



Keypads



Batteries



Displays



Plastic & silicone



Metal



Remote control units

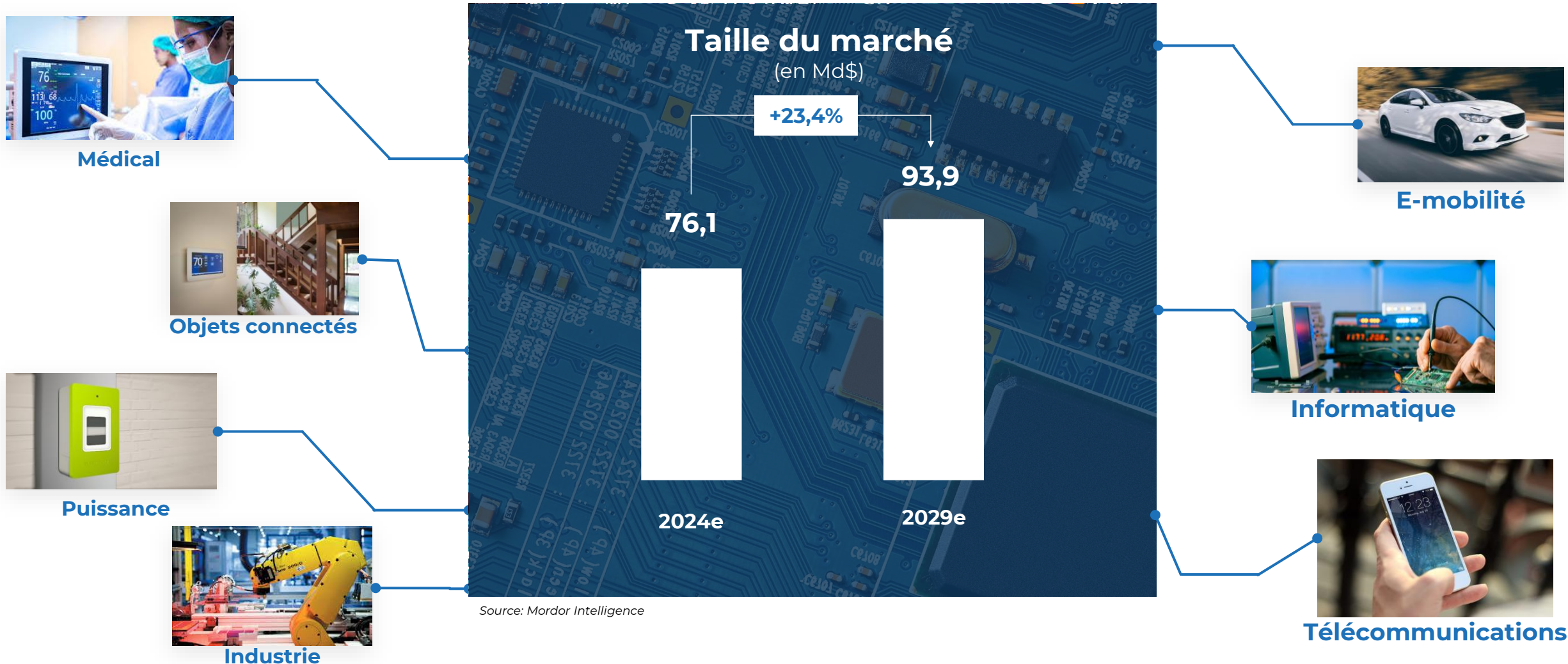


Sub-assemblies



Les pièces techniques « sur-mesure » constituent un levier de croissance significatif pour le Groupe

DES APPLICATIONS NOMBREUSES MULTI-SECTEURS



Les circuits imprimés sont des éléments essentiels de la chaîne de valeur de l'industrie électronique et sont au cœur d'un grand nombre de secteurs de notre vie quotidienne

LE GROUPE ICAPE, UN INTERMÉDIAIRE TECHNOLOGIQUE CLÉ DANS LA CHAÎNE D'APPROVISIONNEMENT DES CIRCUITS IMPRIMÉS

Technique



- Expertise et optimisation technique
- Support stratégique
- Actions technico-commerciales
- Support local
- Contrôle des dossiers et des spécifications

Sourcing



- Qualification des fournisseurs
- Puissance d'achat



Qualité



- Audits
- Inspecteurs
- Laboratoires



Logistique



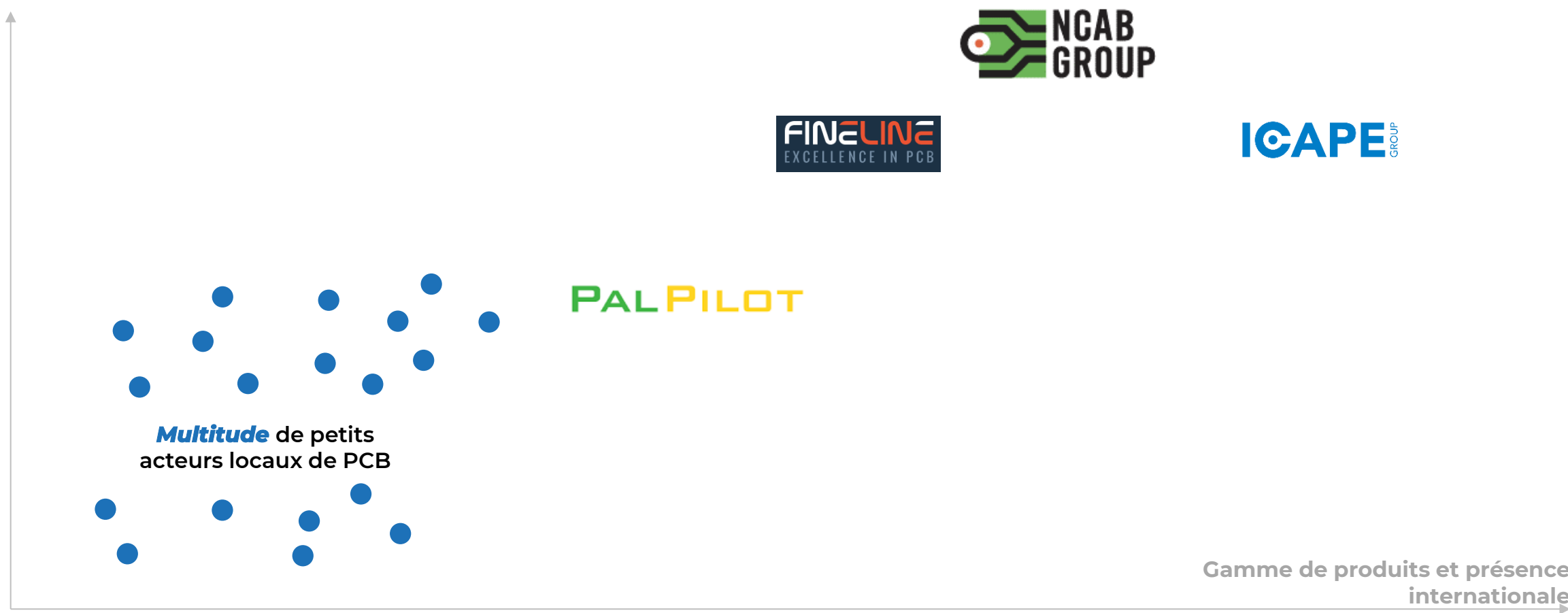
- Supply chain
- Stockage
- Assurance
- Livraison



Un positionnement stratégique essentiel entre les clients et les fournisseurs

UN PAYSAGE CONCURRENTIEL FRAGMENTÉ ANIMÉ PAR QUELQUES ACTEURS LEADERS

Chiffre d'affaires



Source : Estimations Société

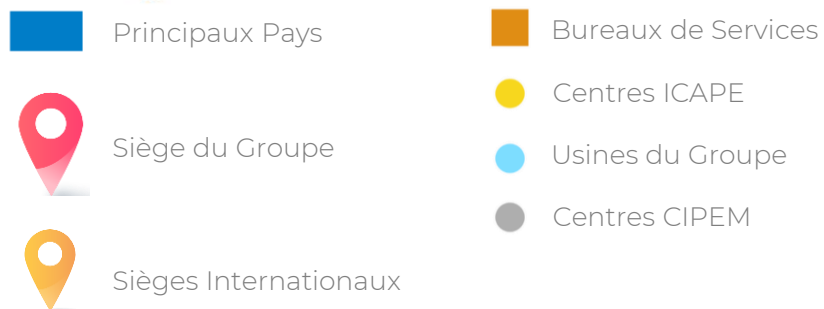
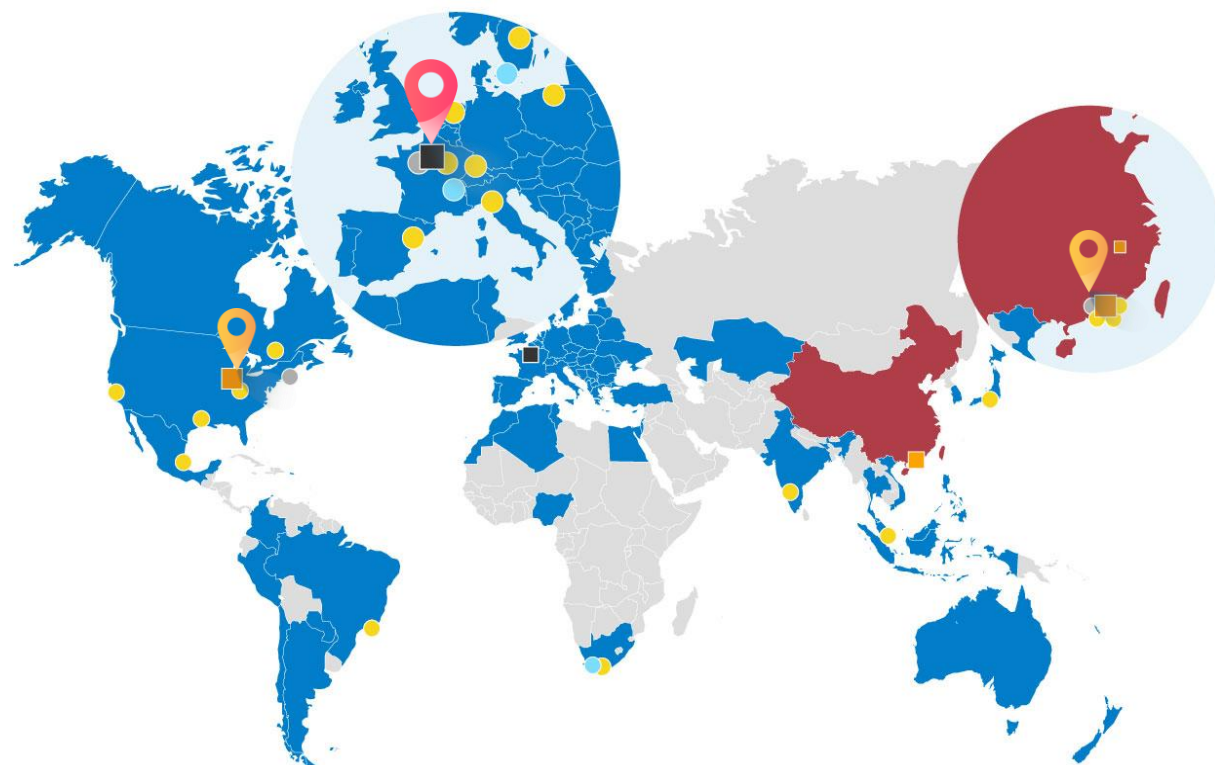


De nombreuses opportunités d'acquisitions dans un secteur en cours de consolidation, accélérée par la pandémie

PRÉSENTATION INVESTISSEURS

LE GROUPE ICAPE AUJOURD'HUI

LE GROUPE ICAPE EN BREF



ICAPE
GROUP

Parmi les premières entreprises mondiales et l'un des principaux acteurs en Europe

650
employés dont 250
multilingues en Asie

181,7 M€
de chiffre d'affaires¹

+3 800
clients actifs

39
filiales et 2 bureaux de
services en Chine

77
fournisseurs qualifiés

+60
pays couverts

2 500 €
panier moyen
High-Mix Low-Volume

4
usines détenues par
le Groupe ICAPE

+75%
du capital détenu
par le fondateur,
les dirigeants et les
salariés

¹ : données au 31 décembre 2024

UNE LARGE BASE DE CLIENTS INTERNATIONAUX TRÈS FIDÈLES

2 catégories de clients

EMS

Electronic Manufacturing Services

50%

du chiffre d'affaires du Groupe⁽¹⁾

OEM

Original Equipment Manufacturer

50%

du chiffre d'affaires du Groupe⁽¹⁾



+3 800

clients actifs



70%

clients depuis plus de 5 ans



28%

du chiffre d'affaires généré par les 30 premiers clients en 2024



2,2%

du chiffre d'affaires généré par le premier client en 2024

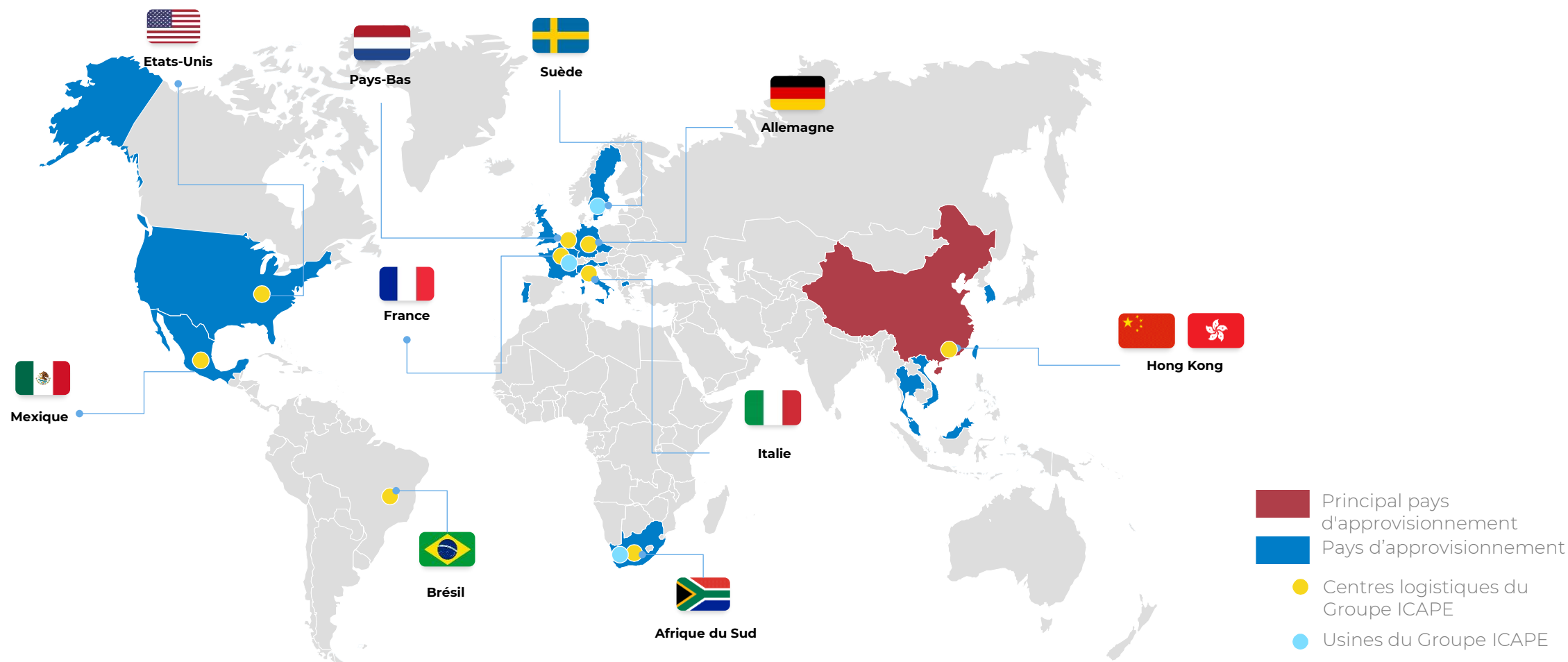


Note : ⁽¹⁾ Estimation Société, en 2024



Process d'acquisition clients complexe et forte récurrence des affaires
Croissance continue des affaires avec la majorité des clients

DIVERSIFICATION DU SOURCING ET PLATEFORMES LOGISTIQUES MONDIALES



Une capacité logistique unique pour livrer à temps, partout dans le monde et au meilleur coût

PRÉSENTATION **INVESTISSEURS**

**UN BUSINESS MODEL
SOLIDE ET UN
HISTORIQUE** DE
PERFORMANCE FINANCIÈRE

COMPTE DE RÉSULTAT

Compte de résultat (€ million)		30/06/2025	30/06/2024	Δ %
A	Chiffre d'affaires	102,0	90,2	13%
	Achats consommés	(67,1)	(58,7)	14%
	Transports	(4,1)	(4,3)	-5%
	Honoraires agents	(0,2)	(0,6)	-67%
	Marge brute	30,6	26,6	15%
	Charges de personnel	(16,0)	(15,1)	6%
	Autres produits et charges d'exploitation	(7,4)	(5,9)	26%
B	EBITDA	7,2	5,6	28%
	Dotations aux amortissements d'exploitation	(2,2)	(2,1)	4%
	EBITA	5,0	3,5	43%
	Dotations aux amort. des actifs incorporels liés aux acquisitions	(1,0)	(0,7)	37%
	EBIT	4,0	2,8	44%
C	Autres produits et charges opérationnels	(0,8)	(0,1)	479%
	Résultat financier	(1,7)	(1,3)	34%
	Impôts sur les bénéfices	(0,7)	(0,2)	293%
	Résultat des activités destinées à être cédées ou abandonnées	-	(0,1)	-100%
	Résultat net	0,8	1,0	-23%
	% du Chiffre d'affaires :			
	Marge brute	30,0%	29,5%	+0,5 pts
	EBITDA	7,1%	6,2%	+0,8 pts
	EBITA	4,9%	3,9%	+1,0 pts
	EBIT	3,9%	3,1%	+0,8 pts

A Croissance du chiffre d'affaires qui confirme la reprise de la dynamique commerciale

Effet cumulé des **deux bons premiers trimestres de l'année** qui confirme la reprise d'une solide dynamique commerciale:

- Intégration des **acquisitions récentes**, en particulier celles réalisées au Royaume-Uni, ALR Services fin 2024 et Kingfisher PCB au T1 2025
- **Carnet de commandes** à 47,7 M€ à fin juin 2025 (51,1 M€ à fin août 2025)

B Croissance de tous les indicateurs de rentabilité

EBITDA en hausse de +28% :

- Bonne performance du chiffre d'affaires
- Hausse des coûts (croissance externe notamment) contenue grâce au déploiement des synergies et aux efforts de réduction des dépenses

EBITA en hausse de 43% et **EBIT** de 44%

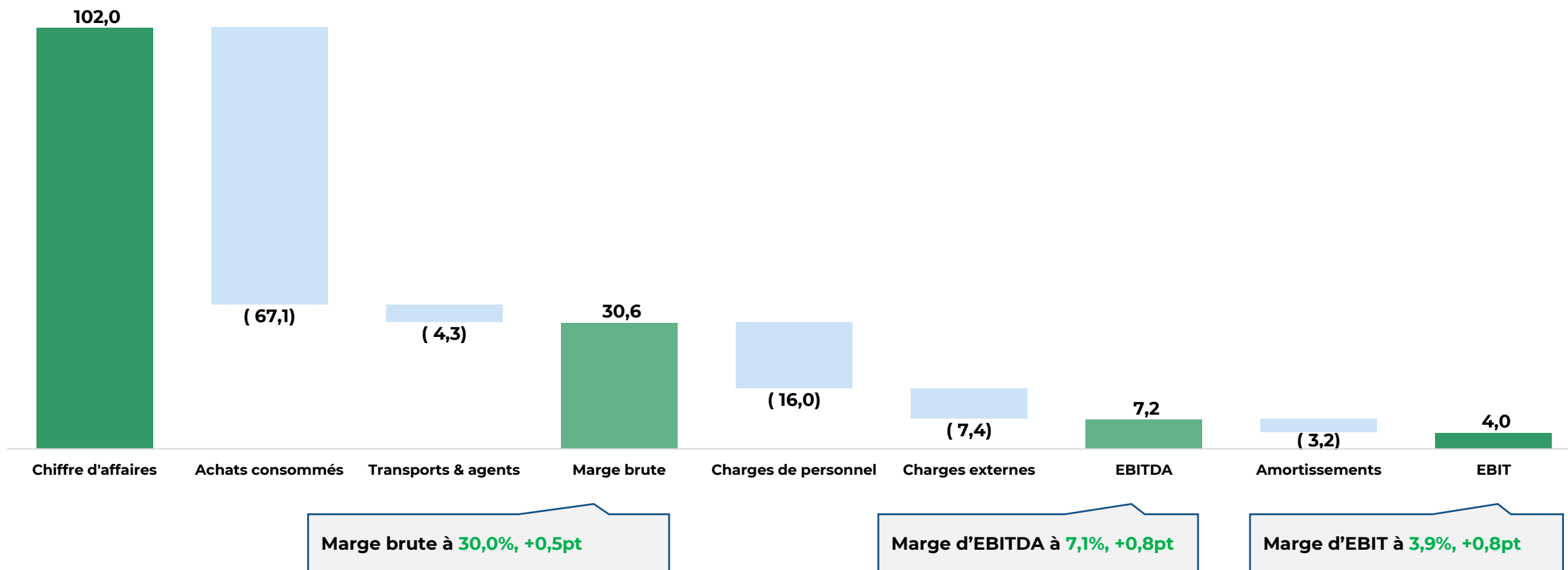
C Résultat net impacté par le coût de l'endettement financier

- Les **Autres produits et charges opérationnels** intègrent notamment le reliquat de la fraude 2024 et un effet lié à la réintégration de DIVSYS US
- Le **Résultat net** intègre un **résultat financier** en dégradation de -0,4 M€, impacté par le financement des acquisitions
- **Résultat net part du Groupe** en croissance de +9,6% et Résultat net part du Groupe par action en croissance de +8,3%



Croissance élevée du chiffre d'affaires et de l'ensemble des indicateurs de performance

ANALYSE DU P&L PAR AGRÉGAT



Croissance élevée du chiffre d'affaires et de l'ensemble des indicateurs de performance

BILAN

	Bilan (€ million)	30/06/2025	31/12/2024	Δ %
A	Goodwill	34,8	35,2	-1%
	Immobilisations incorporelles	24,5	23,1	6%
	Immobilisations corporelles	4,7	5,3	-11%
	Droits d'utilisation	5,9	6,8	-12%
	Autres actifs non courants	4,1	4,4	-6%
	Actifs non courants	74,0	74,7	-1%
B	Stocks	9,5	11,6	-18%
	Créances clients et autres débiteurs	49,5	44,3	12%
	Trésorerie	23,9	26,7	-11%
	Autres actifs courants	3,4	2,3	44%
	Actifs courants	86,2	84,9	1%
	Actifs liés aux activités destinées à être cédées ou abandonnées	-	-	-
	Total Actif	160,2	159,6	0%
C	Capital social, primes d'émission et actions propres	17,2	18,2	-5%
	Réserves	9,2	9,1	1%
	Résultat net de la période	1,1	3,7	-70%
	Participations ne donnant pas le contrôle	(0,1)	0,1	-201%
	Capitaux propres	27,4	31,2	-12%
	Emprunts et dettes financières	56,8	59,5	-4%
	Dettes locatives	6,4	7,3	-13%
	Dettes fournisseurs et autres créditeurs	57,3	51,2	12%
	Autres passifs	12,4	10,4	19%
	Dettes	132,8	128,5	3%
	Passifs liés aux activités destinées à être cédées ou abandonnées	-	-	-
	Total Passif	160,2	159,6	0%

A Stabilité des actifs non courants

Goodwill :

- **Acquisitions** des sociétés ALR et Kingfisher au Royaume-Uni
- Ecart de conversion

B Stocks et Créances clients

- **Variation de BFR** qui permet de générer 2 M€ de trésorerie sur l'exercice
- Bonne gestion des **stocks** et des **dettes fournisseurs**

C Emprunts et dettes financières

Les emprunts et dettes financières à la clôture sont principalement constitués des éléments suivants :

- Emprunt syndiqué pour **27,7 M€**
- Emprunt obligataire pour **6,1 M€**
- Emprunts croissance externe pour **6,6 M€**
- PGE pour **1,3 M€**
- Dettes factor pour **13,9 M€**

TABLEAU DE FLUX DE TRÉSORERIE

Tableau de flux de trésorerie (€ million)		30/06/2025	31/12/2024	30/06/2024
	Résultat net	0,8	3,6	1,0
	Elimination des amortissements	3,2	6,0	2,9
	Elimination de la charge d'IS, sous déduction des impôts payés	0,0	(2,7)	(0,6)
	Elimination du coût de l'endettement financier net	1,3	2,5	1,2
	Autres produits et charges sans incidence sur la trésorerie	0,3	(0,8)	-
	Variation du BFR	2,0	(0,9)	(1,3)
	Autres impacts	0,2	(0,4)	(0,0)
A	Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	7,8	7,3	3,3
	Acquisition d'actifs opérationnels et filiales	(0,5)	(9,6)	(0,7)
	Acquisition d'immobilisations corporelles et incorporelles	(1,3)	(2,0)	(1,1)
	Autres impacts	(0,4)	(1,2)	(0,0)
B	Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(2,2)	(12,8)	(1,8)
	Augmentation de capital	-	-	-
	Acquisition nette d'actions propres	(1,0)	(0,0)	(0,0)
	Variation nette des dettes de factoring	(1,1)	(1,5)	(0,3)
	Emission d'emprunts	0,5	11,5	0,3
	Remboursement d'emprunts	(4,2)	(7,4)	(3,7)
	Intérêts financiers payés	(1,4)	(2,4)	(1,0)
	Dividendes payés aux actionnaires du Groupe	-	(1,6)	(1,6)
C	Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(7,2)	(1,4)	(6,4)
	Incidence de la variation des taux de change et IFRS 5	(1,3)	0,5	0,3
	Variation de la trésorerie	(2,9)	(6,3)	(4,7)
Trésorerie d'ouverture		26,4	32,8	32,7
Trésorerie de clôture		23,5	26,4	28,0



Amélioration des flux de trésorerie opérationnelle grâce à la bonne contribution du BFR

A Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles

- Les activités opérationnelles génèrent un flux de trésorerie de **7,8 M€** au 30 juin 2025 contre **3,3 M€** au 30 juin 2024
- Cette amélioration provient essentiellement de la **variation du BFR** grâce notamment à la bonne gestion des stocks

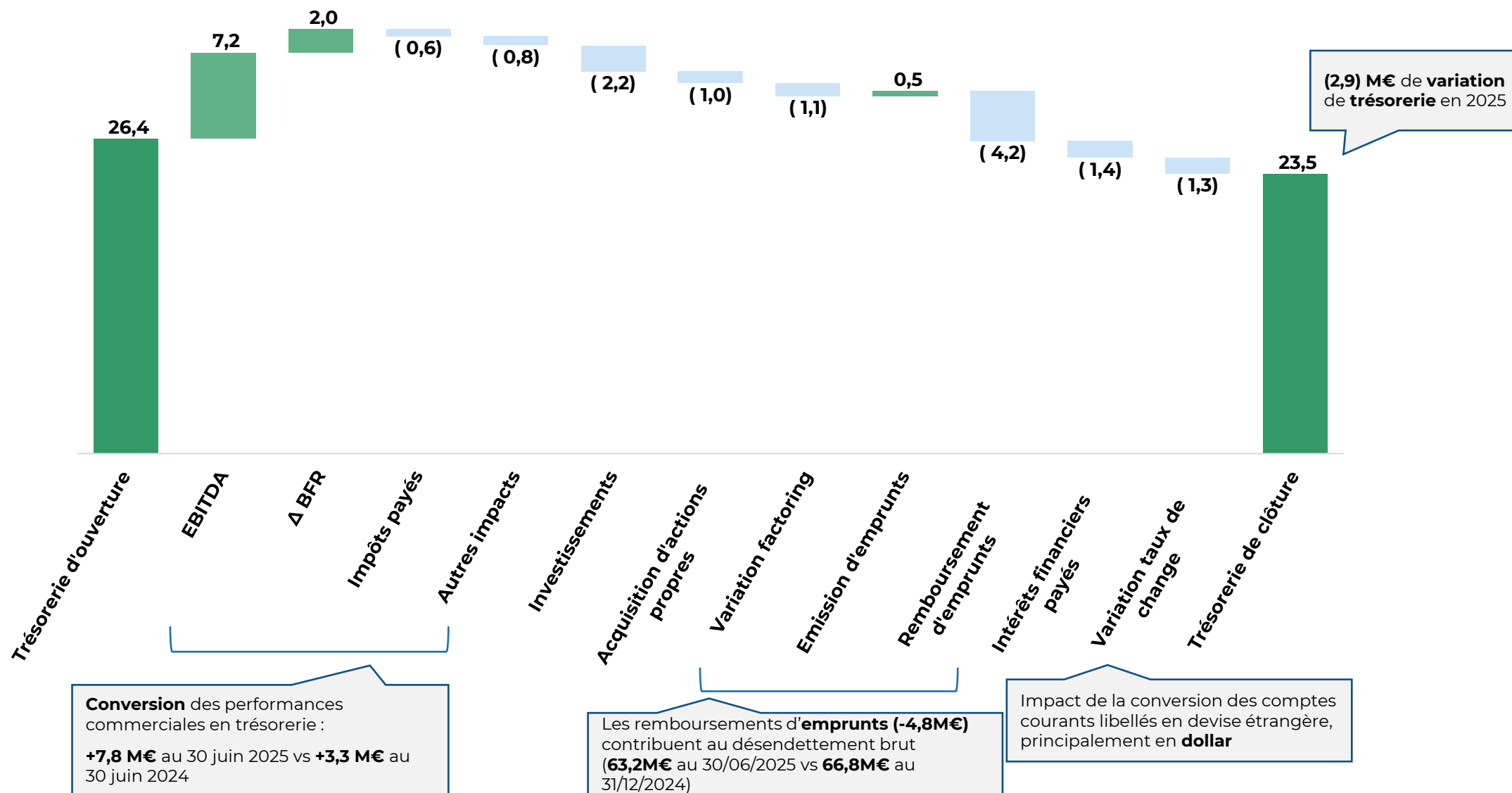
B Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement

- Les activités d'investissement ont consommé **2,2 M€** de trésorerie au S1 2025, en lien avec la **croissance externe** :
 - Acquisitions d'actifs opérationnels et filiales pour **0,5 M€** (net de la trésorerie acquise)
 - Investissements en immobilisations corporelles et incorporelles pour **1,3 M€**

C Flux de trésorerie liés aux activités de financement

- Les activités de financement ont consommé **7,2 M€** de trésorerie au S1 2025, dont :
 - Acquisition d'actions propres pour **1,0 M€**
 - Emission d'emprunts pour **0,5 M€**
 - Remboursements d'emprunts pour **4,2 M€** dont **1,2 M€** au titre d'IFRS 16
 - Intérêts financiers payés pour **1,4 M€**

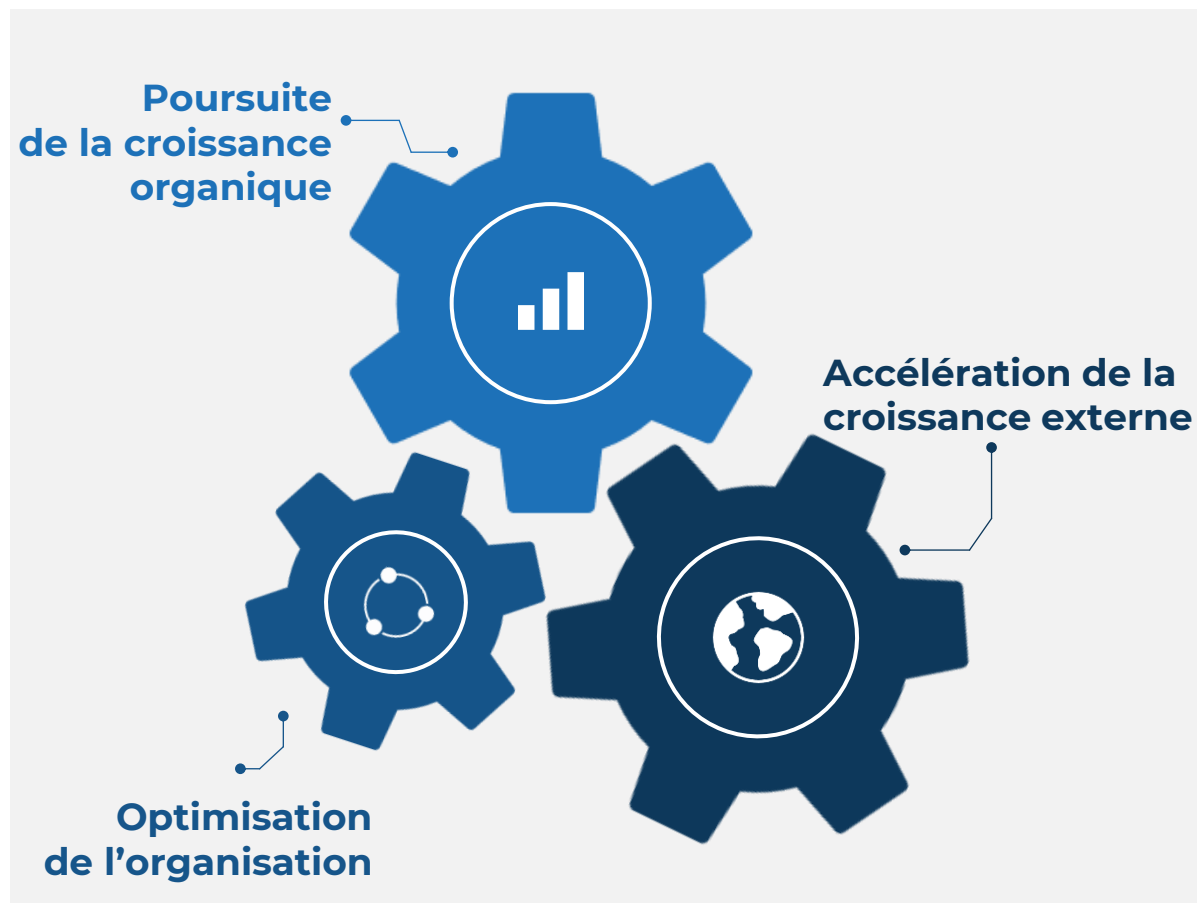
SITUATION FINANCIERE - ANALYSE DE LA VARIATION DE TRÉSORERIE



PRÉSENTATION INVESTISSEURS

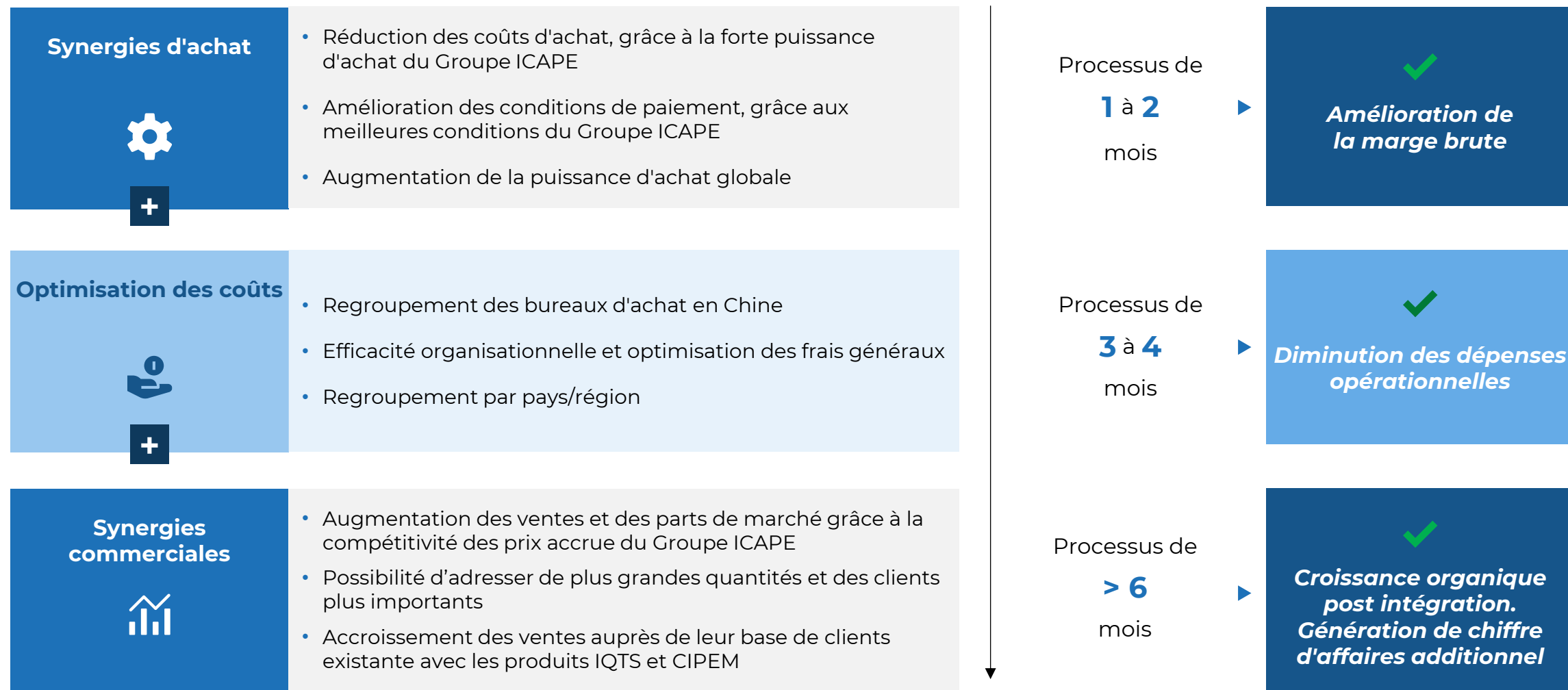
VISION ET STRATÉGIE M&A

UN POTENTIEL DE CRÉATION DE VALEUR TRÈS ATTRACTIF



Un Groupe structuré en mesure d'absorber la croissance future sans coûts supplémentaires

SYNERGIES RECHERCHÉES GRÂCE AUX ACQUISITIONS



Synergies d'achat et optimisation des coûts conduisant à une amélioration de la rentabilité et à une croissance organique conséquente post-intégration

STRATÉGIE DE CROISSANCE EXTERNE OFFENSIVE



Entreprises ciblées en priorité :

- Chiffre d'affaires : **< 20 M€**
- Un large portefeuille clients
- Marge brute : **> 25%**
- Rentable
- Fortes synergies

500

Nombre d'acteurs identifiés par ICAPE

>150

Entreprises contactées

23

En cours de discussion

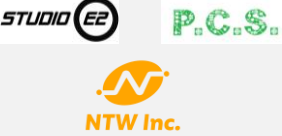
12

Discussions avancées



Croissance organique forte post-acquisition grâce aux synergies immédiates : diversification produits, puissance d'achat Groupe et réseaux de fournisseurs

TRACK-RECORD D'ACQUISITIONS MULTI-GÉOGRAPHIES

2021	5 acquisitions 	Chiffre d'affaires 2021 11,8 M€
2022	5 acquisitions 	Chiffre d'affaires 2022 35,7 M€
2023	6 acquisitions 	Chiffre d'affaires 2023 21,3 M€
2024	  François Frères 	Chiffre d'affaires 2024 1,0 M€ >20,0 M\$ 2,5 M€
2025	 Kingfisher PCB	Chiffre d'affaires 2025 1,5 M€

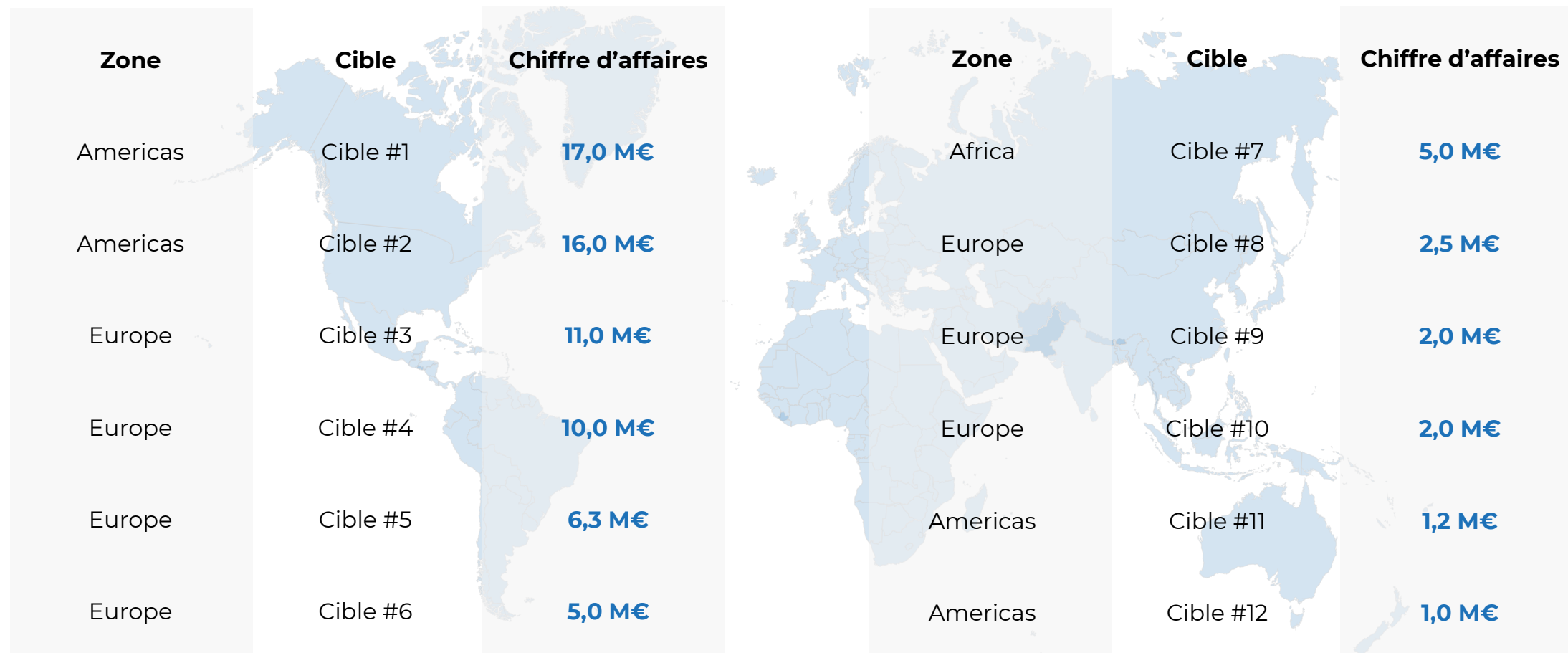
Rationnel d'investissement

- Portefeuille de 130 clients actifs
- Synergies et complémentarité géographique
- Portefeuille de 650 clients actifs en Europe
- Positionnement géographique stratégique
- Production locale dédiée à des marchés à forte valeur ajoutée
- Production locale dédiée aux solutions d'interface homme-machine
- Portefeuille de plus de 80 clients issus d'une grande diversité d'industries
- Quadrillage de l'ensemble du territoire américain
- Nouvelle expertise de design de PCB
- Portefeuille de 150 clients représentant toutes les secteurs industriels
- Acquisition d'un leader de la distribution de PCB au Japon, adressant une clientèle d'industriels locaux de grande envergure
- Internalisation du principal intermédiaire du Groupe
- Portefeuille de 300 clients EMS et OEM actifs dans tous les domaines industriels
- Portefeuille de clients issus d'industries très diversifiées, notamment l'aérospatial, les télécommunications, l'automobile ou encore l'industrie de l'énergie



Marge brute moyenne pondérée des acquisitions réalisées supérieure à 30%

PIPELINE D'ACQUISITIONS POTENTIELLES EN COURS DE DISCUSSION

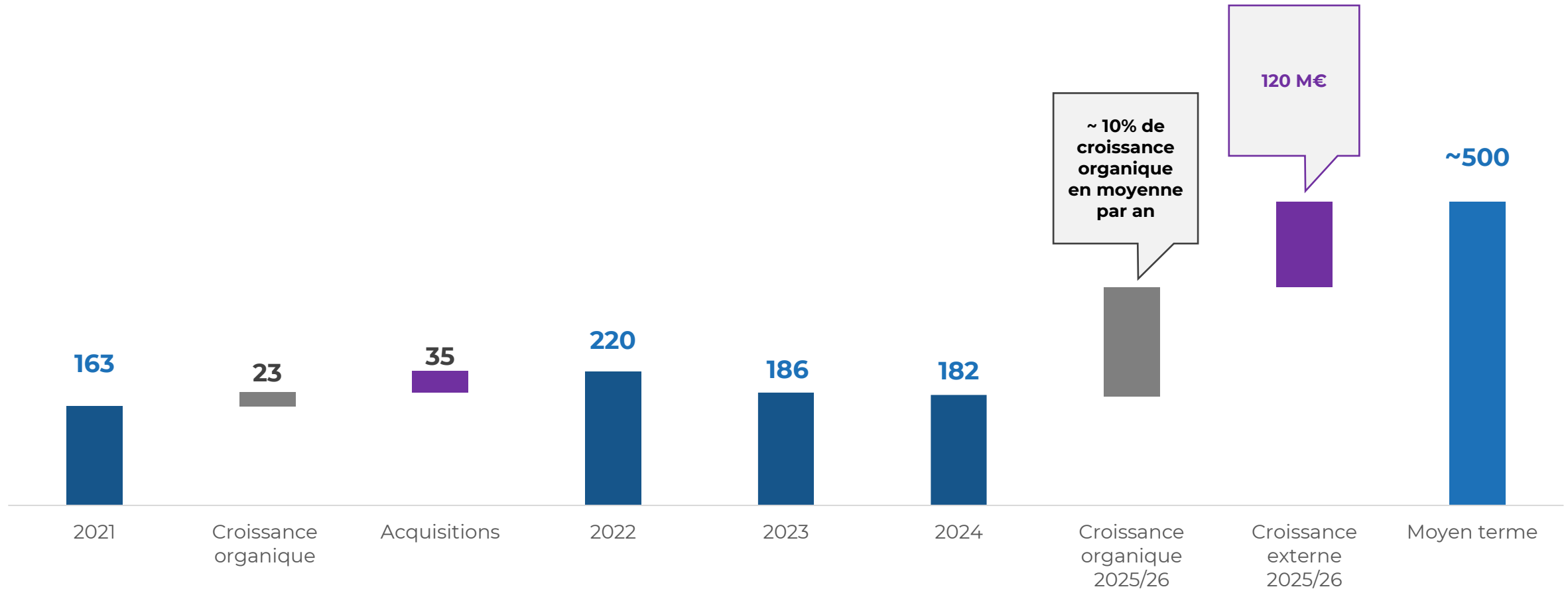


12 cibles à l'international en cours de discussions avancées pour un potentiel de 79M€ de CA additionnel

PRÉSENTATION **INVESTISSEURS**

PERSPECTIVES **FINANCIÈRES**

OBJECTIF DE ~500 M€ DE CHIFFRE D'AFFAIRES A MOYEN TERME, TIRÉ PAR LA CROISSANCE ORGANIQUE ET PAR UNE FORTE EXPANSION DES ACQUISITIONS



RÉAFFIRMATION DE L'ENSEMBLE DES OBJECTIFS DE CROISSANCE ET DE RENTABILITÉ DU GROUPE

	2023 - 2026	Commentaires
Croissance organique annuelle	~10%/an en moyenne⁽¹⁾	Poursuite des tendances observées depuis 2021 favorables aux acteurs de taille critique
Croissance externe (chiffre d'affaires supplémentaire)	~120 M€⁽²⁾	Dans le cadre de sa stratégie de croissance externe, le Groupe profitera de la dynamique de consolidation d'un marché très fragmenté
	2026	
Marge de ROC	~9,5%	- Amélioration de la marge brute du Groupe - Exploitation des investissements récents réalisés en 2020-2021 pour mettre à l'échelle la plateforme et absorber la croissance future - Amortissement des coûts fixes résultant des effets d'échelle
	Moyen-terme	
Chiffre d'affaires	~500 M€	Grâce à une politique de croissance externe soutenue, couplée à une forte croissance organique, le Groupe devrait atteindre 500 millions d'euros de chiffre d'affaires à moyen-terme

Notes : (1) entre 2023 et 2026, (2) du 1^{er} juillet 2023 à fin 2026



Politique de dividendes : objectif de taux de distribution d'environ 30%

L'ACTION ICAPE HOLDING

Informations clés

Marché de cotation : Euronext Growth® Paris

Capitalisation boursière : 55 M€ (au 30 septembre 2025)

Date d'introduction en bourse : 11 juillet 2022

Code ISIN / Mnémono : FR001400A3Q3 / ALICA

Date de clôture de l'exercice : 30 juin

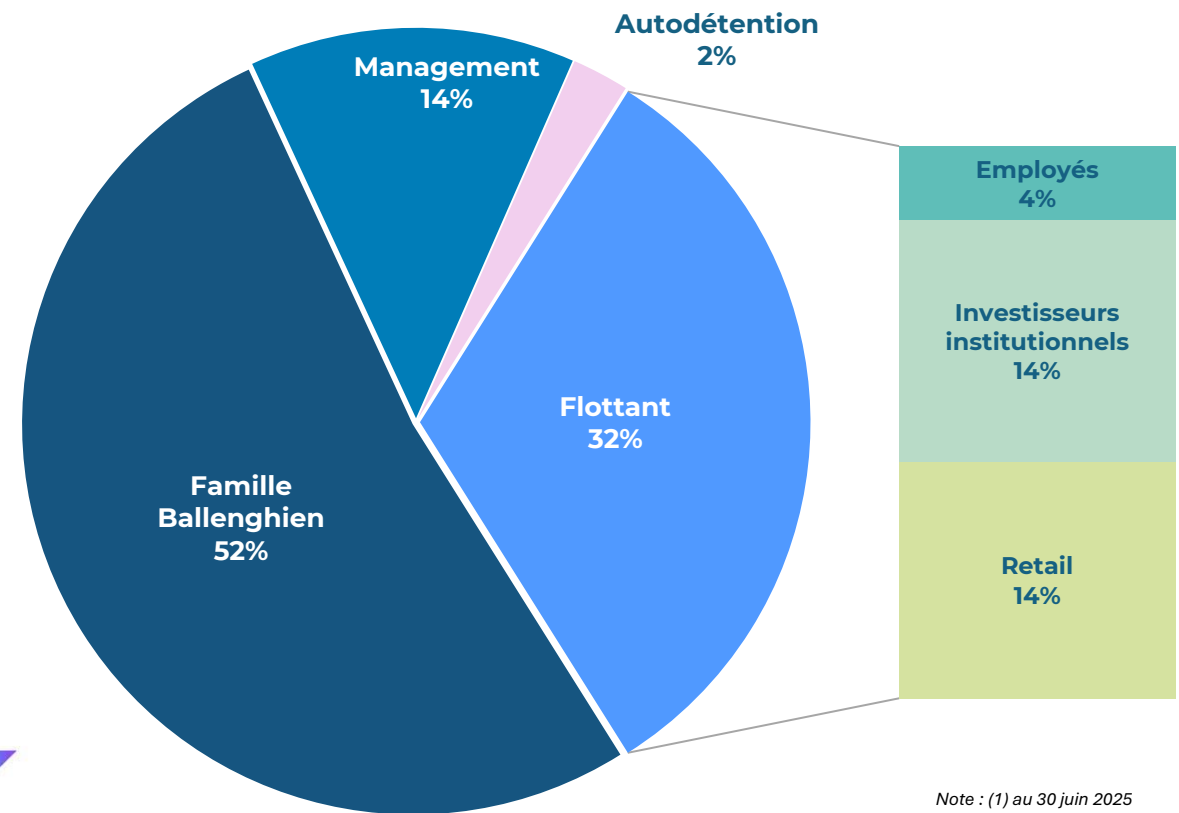
Nombre d'actions : 8 088 182 au 30 juin 2025

Eligible PEA-PME

Couverture analystes



Structure de l'actionnariat¹



Note : (1) au 30 juin 2025



Sunshine PCB Co. Limited a annoncé avoir franchi à la hausse le seuil de 5% de détention du capital d'ICAPE Holding le 3 mars 2025

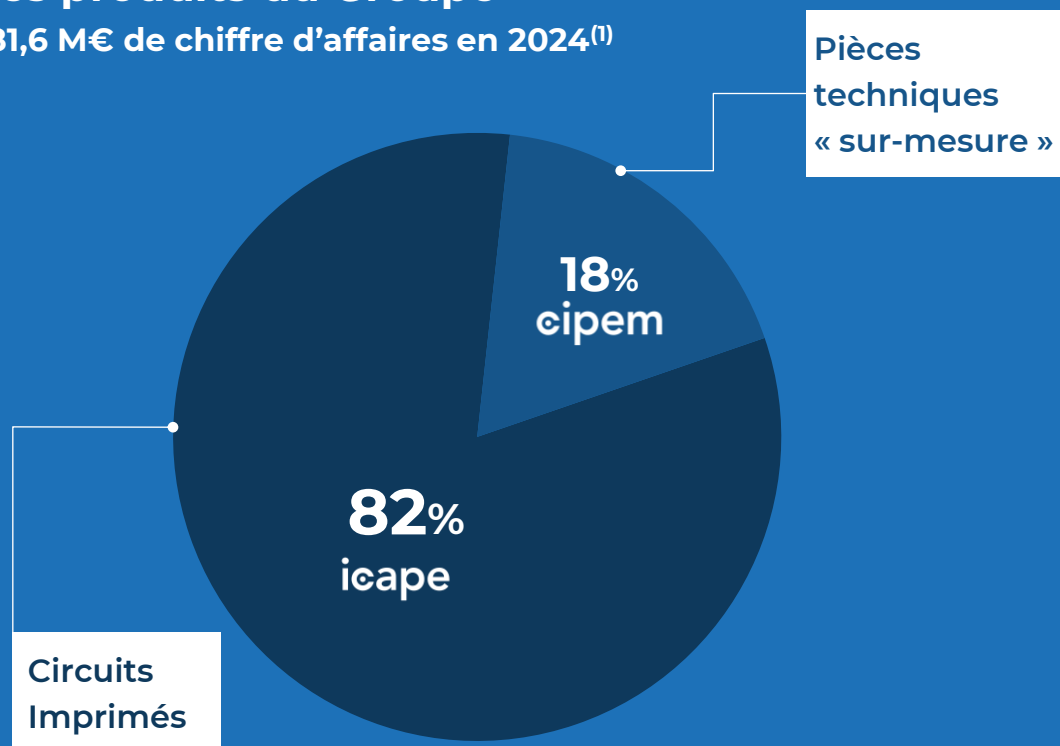
PRÉSENTATION **INVESTISSEURS**

ANNEXES

LES MÉTIERS FONDAMENTAUX DU GROUPE ICAPE

Les produits du Groupe

181,6 M€ de chiffre d'affaires en 2024⁽¹⁾



Les activités du Groupe

- > Fournisseur technologique de circuits imprimés et de services entre des clients internationaux et des fournisseurs basés en Chine
- > Les achats en Chine constituent l'essentiel des affaires et participent de manière décisive à la chaîne de compétitivité stratégique des clients finaux
- > Les circuits imprimés constituent la base de construction des cartes électroniques. Ce métier est très complexe avec de nombreuses technologies différentes

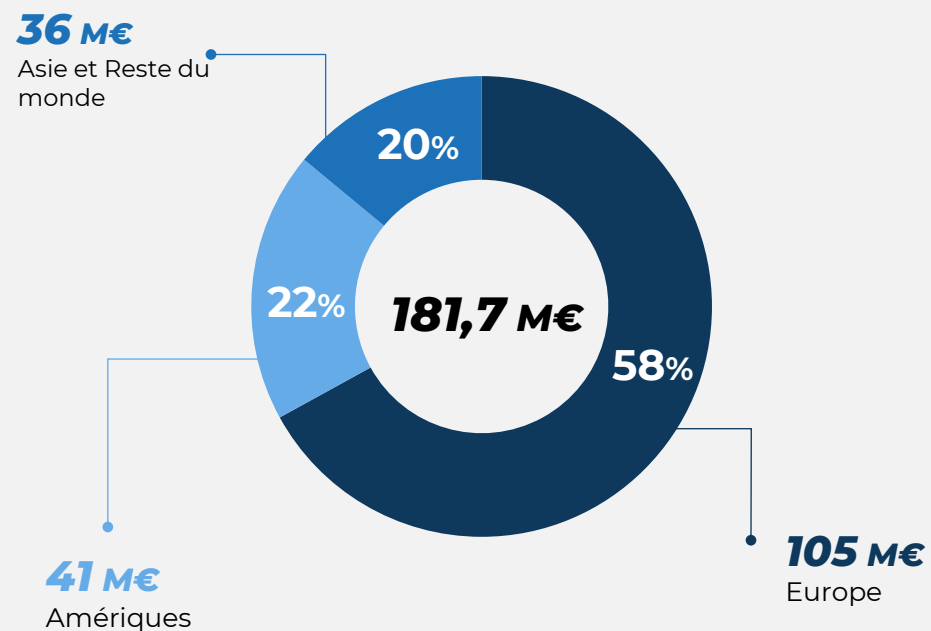
(1) Sur la base de 2024, comprenant les activités DIVSYS aux Etats-Unis.



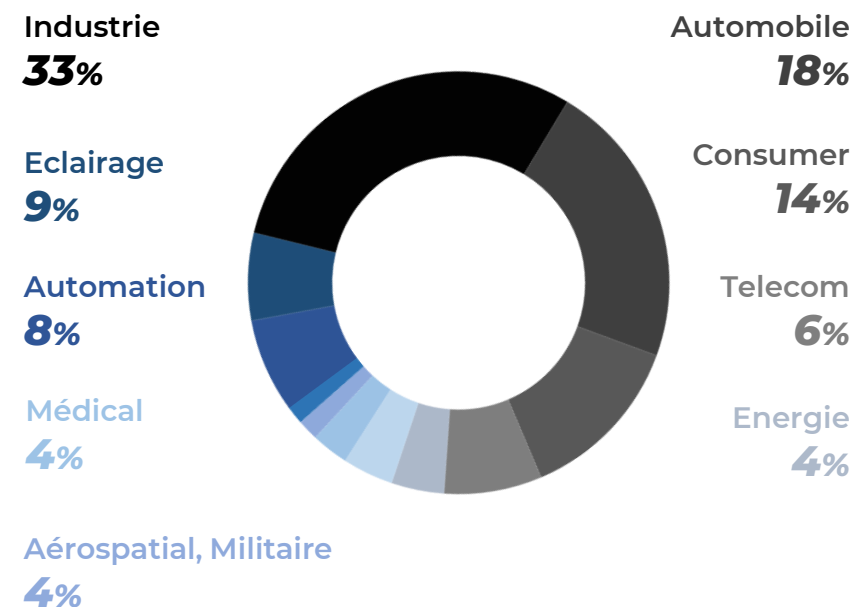
Pour les besoins en quantité petite, moyenne et express : le modèle expert technologique du Groupe ICAPE est parfaitement adapté aux besoins des clients partout dans le monde

UNE FORTE DIVERSIFICATION GAGE DE CROISSANCE ET DE RÉSILIENCE

Par géographie⁽¹⁾



Par segment de marché⁽²⁾



Notes: ⁽¹⁾ Facturations clients en 2024

⁽²⁾ Estimation Société, en 2024

Des enjeux majeurs et multiples pour le secteur dans son ensemble

- **L'industrie électronique** représente environ **10% de la consommation mondiale de cuivre**
- L'empreinte carbone de l'industrie électronique mondiale est estimée à plus de **600 millions de tonnes métriques de CO₂ par an**
- Plus de 53,6 millions de tonnes métriques de **déchets électroniques** ont été générés en 2022, avec **moins de 20% correctement recyclés**
- **78 % des consommateurs de l'UE** préfèrent acheter des produits électroniques auprès d'entreprises ayant de **forts engagements environnementaux¹**, soulignant la demande croissante pour une électronique plus verte.
- Les **émissions logistiques représentent environ 15% de l'empreinte carbone** totale de la fabrication de produits électroniques².

¹ Source: Enquête 2023 Eurostat

² Source: McKinsey & Company 2023

Engagements du Groupe

- Effort de **réduction de son empreinte carbone**:
 - Empreinte carbone de catégorie 1 (tonnes de CO₂e) en 2024 : 429 **(-14.5%)**
 - Empreinte carbone de catégorie 2 (tonnes de CO₂e) en 2024 : 1,187 **(+15.7%)**
 - Empreinte carbone de catégorie 3 (tonnes de CO₂e) en 2024 : 130,604 **(-13.4%)**
- Installation de **panneaux solaires** chez ICAPE TRAX
- **95 % de la flotte de véhicules** d'ICAPE est **électrique**, avec des **bornes de recharge électriques** dans la plupart des bureaux d'ICAPE
- Initiatives informatiques
- Suivi de la consommation d'**électricité (-4.02% in 2024)**
- **100% de réduction** des **déchets dangereux**



Facteurs environnementaux,
sociaux et de gouvernance

73
Excellent Score

Engagements du Groupe

- **Responsabilité sociale**

- **Gouvernance et éthique**

Diversité et inclusion

50%

De Femmes Sur L'effectif Total

67%

De Femmes Parmi Les Cadres Dirigeants

Développement du personnel

87%

Score De Satisfaction Et D'engagement Peakon

4,000

Heures Dédiées À La Formation

ICAPE Planète Bleue

€35,000

Investis Dans Des Projets De RSE

7

Projets Soutenus En 2024



Transparence de la chaîne d'approvisionnement

93%

Des Fournisseurs De Circuits Imprimés Certifiés ISO 14001



Incidents liés à la lutte contre la corruption

0

Incident De Corruption



Audits annuels

100%

Usines Partenaires Ayant Fait L'objet D'un Audit De RSE



Protection des données des clients

Nous avons mis en œuvre des **mesures de cybersécurité de pointe**, qui ont permis qu'aucune violation de données ne soit signalée en 2023, soulignant notre engagement à protéger les données des clients et à respecter les réglementations mondiales en matière de protection des données.

PRÉSENTATION **INVESTISSEURS**

**FIN DE LA
PRÉSENTATION**